Werkstudent Sales (m/w/d)

Wir stellen mit dir dein Studium vom Kopf auf die Füße!
Du willst mit den innovativsten Unternehmen Deutschlands arbeiten und wirklich etwas bewegen? Dann starte mit uns bei GO FOR SALES durch. Wir beraten und coachen Unternehmen im Aufbau und der Entwicklung von Vertriebseinheiten. Doch wir *„schnacken"* nicht nur, sondern packen selbst mit an - von der Akquise bis zum Abschluss. So tragen wir Technologien und nachhaltige Konzepte von Saarbrücken aus in die Welt.

Deine Challenge
- Kontakte knüpfen mit Entscheidungsträgern - vom Gründer bis zum Vorstand in Europas größten Unternehmen
- Türen für unsere Kunden öffnen und zwar ganz ohne Brechstange
- Gespräche koordinieren, damit die Tech-Experten auf Augenhöhe quatschen können
- Unterstützung bei Coaching-Einheiten, um dein gesammeltes Erfahrungswissen weiterzutragen
- Reports erstellen - denn Zahlen lügen nicht und gute Leistung ist die Basis für alles

Bist DU unser Match?
- Du bist immatrikulierter Student (m/w/d) aus den Bereichen Wirtschafts-, oder Kommunikationswissenschaften (gerne auch in den ersten Semestern)
- Du bist mehr gewitzter Lautsprecher, empathische Beziehungsmanagerin oder begnadeter Kommunikator statt stilles Wasser
- Du scheust dich nicht vor kaltem Wasser und bist offen für Herausforderungen und Abenteuer
- Du bist Kreativköpfchen und probierst auch mal verrückte Dinge aus
- Du hast richtig Bock, 16-20 Stunden in der Woche neben deinem Studium etwas zu bewegen

Das erwartet dich
- Boost deines vertrieblichen Know-Hows und Persönlichkeitsentwicklung
- Flexible Arbeitszeiten - Der Frühe Vogel kann dich mal? Dann fang bei uns auch mal später an
- Remote arbeiten ist auch mal möglich
- Kaffee-Flat sowie Wasser, Tee und Softdrinks so viel du trinken kannst
- Mac, iPhone und Curved Displays, bei denen Gamer neidisch werden
- Ergonomische Tische an jedem Arbeitsplatz, falls den ganzen Tag rumsitzen nicht so dein Ding ist
- Eine Couch für ein Pausen-Powernap in unserem Kreativ-Raum mit eigener Bibliothek zum Schmökern
- Eine Abreibung auf Mario Karts Regenbogenstrecke auf unserer Nintendo Switch
- Wunschgutschein zum Shoppen, ohne aufs Geld schauen zu müssen
- Direkter Kontakt zur Geschäftsleitung - Dem *„Cheffe"* mal die Meinung sagen? Bei uns erwünscht!

Bist du bereit für eine neue Herausforderung?
Dann schick uns deine Bewerbung (inkl. Anschreiben) gerne per E-Mail an:
career@go-for-sales.com

Unser Ansprechpartner für dich ist Kevin Közle

GO FOR SALES
Vertriebsentwicklung