



Werkstudent Sales (m/w/d)

Wir stellen mit dir dein Studium vom Kopf auf die Füße!

GO FOR SALES berät und coacht Unternehmen im Aufbau und der Entwicklung von Vertriebseinheiten. Dabei unterstützen wir deutschlandweit innovative Unternehmen in allen Themen des Vertriebs - von der Akquise bis zum Abschluss. Gleichzeitig packen wir selbst mit an, um die entwickelten Strategien und Prozesse in die Wirklichkeit umzusetzen.

Deine Aufgaben

- Unterstützung bei der Marktrecherche und Kundenansprache im Business-To-Business Bereich
- Aufbau und Entwicklung von Kundenbeziehungen
- Gespräche koordinieren und führen
- Erstellen von Reports, die das operative Tagesgeschäft widerspiegeln
- Unterstützung bei Coaching-Einheiten

Das bringst du mit

- Du bist immatrikulierter Student (m/w/d) aus den Bereichen Wirtschafts-, oder Kommunikationswissenschaften (gerne auch in den ersten Semestern)
- Du bist fleißig und motiviert Herausforderungen anzugehen und trittst gerne mit Menschen in Kontakt
- Du bist kommunikationsstark und bringst eine Portion Kreativität mit
- Du möchtest 16-20 Stunden in der Woche arbeiten

Deine Benefits

- Weiterbildungsmöglichkeiten und Zugang zu digitalem Kurs-Systeme
- Wunschgutscheine zusätzlich zu deinem Gehalt
- Arbeitstage und Arbeitszeiten sind flexibel einteilbar (Remote-Arbeit gelegentlich möglich)
- Modernste Arbeitsmittel (Mac, iPad) und New Work Mindset
- Ergonomische und moderne Arbeitsplätze
- Wasser, Tee und Kaffee stehen zur freien Verfügung
- Steile Lernkurve durch spannende Aufgaben und intensive Betreuung durch erfahrene Kollegen
- regelmäßige Teamevents
- offene Kultur mit direktem Kontakt zur Geschäftsleitung

Bist du bereit für eine neue Herausforderung?

Dann schick uns deine Bewerbung (inkl. Anschreiben) gerne per E-Mail an:
career@go-for-sales.com

Unser Ansprechpartner für dich ist Kevin Közle

GO
FOR SALES
Vertriebsentwicklung