



Mitarbeiter/-in Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Bist du bereit mit uns den Vertrieb weiterzuentwickeln?

GO FOR SALES unterstützt Unternehmen im Aufbau und der Entwicklung von Vertriebseinheiten. Wir beraten und coachen hierzu deutschlandweit Unternehmen in allen Themen des Vertriebs - von der Akquise bis zum Abschluss. Gleichzeitig packen wir selbst mit an, um die entwickelten Strategien und Prozesse in die Wirklichkeit umzusetzen.

Unser Ziel ist es, eine funktionierende Vertriebseinheit zu schaffen, die das Unternehmen zu nachhaltigem Wachstum bringt. Für die Erfüllung unserer Mission suchen wir für unseren Standort in der Mainzer Straße in Saarbrücken einen:

kaufmännischen Mitarbeiter (m/w/d) für den Bereich Vertrieb

Deine Aufgaben

- Du unterstützt uns beim Aufbau neuer Geschäftsbeziehungen - sowohl für uns als auch in Projekten für unsere Kunden
- Mit deiner überzeugenden und emphatischen Kommunikationsfähigkeit begeisterst du Kunden für Innovationen
- Du durchforstest mit deiner eigenständigen und strukturierten Arbeitsweise den Markt, um neue Potenziale zu entfalten
- Du unterstützt unser Team bei der Koordination von Gesprächen, Veranstaltungen und Meetings
- Du pflegst Berichte und Auswertungen
- Gemeinsam im Team trägst du die positive Entwicklung von GO FOR SALES weiter voran

Das bringst du mit

- Eine abgeschlossene Ausbildung idealerweise im kaufmännischen oder vertrieblichen Bereich
- Sehr gute Deutschkenntnisse
- Begeisterung für Innovationen und Kreativität für neue Wege
- Eine offene und kommunikative Art
- Spaß am Austausch mit Menschen

Was wir bieten

- Weiterbildungsmöglichkeiten und digitale Kurs-Systeme
- Flexible Arbeitsmöglichkeiten
- Modernste Arbeitsmittel und Ausstattung mit Firmen-iPad und -iPhone
- Kreativ-Raum mit modernster Technik-Ausstattung
- Eigene Bibliothek mit freiem Zugang zu Büchern zu den Themen Sales, Marketing, Kommunikation, Unternehmensentwicklung etc.
- Wasser, Tee und Kaffee stehen zur freien Verfügung
- Gemeinsame Team-Events
- Super Kolleginnen und Kollegen sowie eine offene Kultur

Bist du bereit für eine neue Herausforderung?

Dann schick uns deine Bewerbung (inkl. Anschreiben) gerne per E-Mail an:
career@go-for-sales.com

Unser Ansprechpartner für dich ist Kevin Közle

GO
FOR SALES
Vertriebsentwicklung